

## 現職

中山唐洲日用製品有限公司  
董事長  
中山晉崴五金製品有限公司  
董事長  
中山市居匠裝飾有限公司  
董事長  
中山山康醫療器械有限公司  
董事長



# 黃傳生

EMBA 臺商組 104 年畢

## ▶ 經 歷

01. 臺灣唐洲企業有限公司總經理（1986 年—至今）
02. 中山唐洲日用製品有限公司董事長（2001 年—至今）
03. 中山晉崴五金製品有限公司董事長（2012 年—至今）
04. 中山市居匠裝飾有限公司董事長（2016 年—至今）
05. 中山山康醫療器械有限公司董事長（2016 年—至今）

## ▶ 校 友 會 經 歷

01. 中興大學 EMBA 上海班校友會會長（2019 年—至今）

## ▶ 傑 出 表 現

01. 2019 年捐贈中興大學校務基金 100 萬元新臺幣，供百年慶校史館興建
02. 2015 年捐贈中興大學 EMBA 上海校友暨學生會慈善捐助、公益推廣及母校建設之運用 30 萬元人民幣。
03. 捐贈管院 [ 改善教學環境 ] 及 [ 培養優秀人才 ] 項目 10 萬元人民幣。

## ▶ 得 獎 感 言

感恩學校和校友們對我的信任和厚愛，感恩學校將“傑出校友”的榮譽授予我，本次當選我感到非常榮幸，同時內心非常激動，我深刻的理解這是一份

轉動能重說精銳

12  
第

中興大學 EMBA 上海班畢業典禮與家人合影

中興大學 EMBA 上海班畢業典禮與家人合影

沉甸甸的榮譽更是一份學校賦予我的重要使命。

認真對待每一份事業、認真對待每一個客戶，是我一直以來堅持的理念和原則。經營企業三十餘年以來，我一直秉承認真、不放棄的精神。1986年我在臺灣創辦了臺灣唐洲企業公司，2001年來到大陸創辦了中山唐洲日用製品公司，中山唐洲公司從創辦初期沒有客戶、沒有訂單，到通過經營方向轉變，發展到現在有了長期穩定的客戶和訂單，公司的業績連年大幅增長，同時跟美國史丹利公司達成了戰略合作夥伴關係，這一切來源於公司對產品品質的嚴苛要求、對成本的合理管控、對交貨期的嚴格把控、對客戶的真誠服務，從而打造公司高性價比、交期快、服務好的核心競爭力，因此儘管近期美國對中國

加征 25% 關稅，我們的產品品質依然優於其他東南亞國家，使得唐洲公司能夠順利應對“中美貿易戰”危機，並將危機轉為機遇，令客戶對我們更加信任，訂單也隨之增長不少。我們對品質及服務的堅持，也將成為企業永續經營的寶貴財富。

2012年我投資創辦了中山晉崴五金製品公司，從事模具開發和生產業務，創辦初期由於我們產品報價高於同行，因此久久拿不到訂單，我們價格高的原因是我們對高品質的堅持，我們的模具使用壽命長、品質穩定、維修率低。經過考量後，我們決定以市場平均價格將高品質模具銷售給客戶，讓客戶先體驗我們的產品，在經過一段時間的使用後，客戶對我

百年深耕  
世紀躍升

National Chung Hsing University 100th Anniversary



### ▲ 2019年參加校友會聯誼餐會活動

們的產品非常認可，從而我們的訂單開始源源不斷，同時公司也因此轉虧為贏。

2016年我投資創辦了中山居匠裝飾公司，公司初期以做家裝為主，但是家裝市場競爭激烈、各家裝公司均以低價吸引顧客，相互之間打起價格戰，造成許多裝修公司虧損。2017年公司調整經營方向，主營工裝業務，公司第一單遍接到了3000平方大型健身會所的裝飾工程訂單，之後得知菲律賓華僑正在籌備一家大型餐廳，於是我遍帶著設計師馬上飛

往菲律賓與對方面談，在兩個小時交談中，我們為對方構想了全新的餐飲經營方式，令對方感到震撼，同時又被我們親自到菲律賓面談的誠意所感動，因此在對方已經基本確定合作方的情況下，果斷把工程交由我們設計及裝修，同時在校友的幫助下又承接了知名連鎖品牌的裝飾工程，使得公司的業務得到了快速的發展。

當企業步入穩健發展期，同時經營的事業體也逐漸增多，且涉及不同行業，企業的經營管理顯得猶為重要。2013年我有幸就讀中興大學



▲ 2016年2月7日中興大學薛校長頒發捐贈感謝狀

EMBA 上海班管理學專業，在這裡我遇到了志同道合的同學後，我們經常會組織同學聚會，不僅聯絡同學感情也會討論工作中的問題，同學們各抒己見經常能碰撞出思想的火花。感恩母校授予我知識，又使我認識了這麼多優秀的同學，對我個人和事業都是莫大的幫助，我們齊聚在中興，中興就是一個大家庭。

本次母校授予我“傑出校友”的榮譽，是母校對我的厚愛，其實每一位中興人都非常優秀，而我只是千千萬萬中的一員。我會不斷鞭策自己做好帶頭和服務工作，並以當選本屆校友會會長為契機帶領校友為學校做出更多實實在在的貢獻，期待所有傑出的校友、學校師長在薛校長的領導下

一起為國立中興大學再創輝煌，謝謝大家！